

新潟県中小企業家同友会

DO YOU KNOW?

にいがた



August 2022
Vol.414

よい会社、よい経営者、よい経営環境を目指す

着るだけで「特別な1日」に
変わらる着物を。

【ヤマツ武者呉服店 店長】
武者 将由氏 村上支部



PEOPLE LIFE *data*



No.027

大切な業を守る
大切な業を守る企業へ



PROFILE

武者 将由さん
ヤママツ武者呉服店 店長

私の想い

今までショッピングモール内の店舗で働いていた私にとって、「地域の呉服店」という店舗にお客さんを呼び込む販売スタイルは、思っていたものと全然違いました。ショッピングモールでは別の目的で来たお客様を呼び込み、購入してもらう「ついで買い」が多く、「武者呉服店に服を買に来る」というお客様へは声の掛け方ひとつから違う接客になりました。少しずつ業に馴染んでいき、いかにお店まで来ても

また、私が戻つてからは、99%が洋品だった商

ヤママツ武者呉服店は、昭和25年12月に祖父の松四郎が創業し、衣料品の販売を行ってきました。終戦後に村上に戻った祖父は（経緯はわかりませんが）一から呉服店を創業したそうです。現在は、父の秀雄が代表を務めており、私は次代二代目となるべく、武者呉服店の店長を任されています。

私は7年前に地元に戻つてくる形で入社をしました。小さな頃から家業として見てきた呉服店ですが、後継ぎについては考えたことはなく、高校から群馬の大学へ進学。就職活動の際に、漠然と仕事について考え、「実家が呉服店だから知らないよりは知つて世界に」と軽い感じで着物販売会社へ入社しました。ショッピングモール内の店舗の店長をし、関東や東北を転々としていると、母から「そろそろ帰つて手伝つてほしい」と相談され、帰郷を決意します。実のところ、いつかは地元に戻りたいと思っていました。また、「武者呉服店を残していきたい」と強く想うようになっており、業に戻つてくことができました。

家業と私



①②③ 店内の様子



呉服店に限らずアパレル業界は非常に厳しい時代が続いています。そんな中で私が次期三代目として戻ってきたのは、「この店を残していきたい」という想いがあるからです。

入社して7年、業界初となる「夏振袖」を開発し、販売を開始。これから展開に大きく期待しつつも、同時に自分の感覚に不安を感じることも増えました。ちょうどその頃、子供のころからのバスケットボール仲間である菅原保さん(株)大川屋製材所 村上支部)に誘われ同友会へ入会し

私がそう感じるようになったのは2011年、震災の半年後に転勤の決った宮城県の店铺でのことでした。移動中に見えたのは津波で泥だらけの街、1階部分が骨組みだけになり、2階部分だけが残る家々、流され川の中に立つ家。こんなところに自分の仕事があるのか、と不安に思っていると、着物修繕の持ち込みが多くありました。泥だらけだったり、とても傷んでいる着物を持ち込んだお客様がそれぞれの思い出を話しながら預けてくれます。きれいに修繕した着物を渡すと、泣いて喜んでくださるお客様。今まで、売り上げやノルマをこなすことしか考えておらず、お客様を「数字」、だと思っていました私の考え方や想いが変わった時でした。

経営と将来と同友会

品に着物を取り入れはじめ、現在では50%ほどは着物を取り扱う用になりました。洋品や学校の制服などを父、母が、私が着物類を担当しています。

着物には、洋服にない特別な力があります。何気ない1日、ちょっとしたお出かけが、着物を着るだけで、特別な1日に変わります。そのことをもっと皆さんに感じていただきたいと思っています。

私がそう感じるようになったのは2011年、震災の半年後に転勤の決った宮城県の店铺でのことでした。移動中に見えたのは津波で泥だらけの街、1階部分が骨組みだけになり、2階部分だけが残る家々、流され川の中に立つ家。こんなところに自分の仕事があるのか、と不安に思っていると、着物修繕の持ち込みが多くありました。泥だらけだったり、とても傷んでいる着物を持ち込んだお客様がそれぞれの思い出を話しながら預けてくれます。きれいに修繕した着物を渡すと、泣いて喜んでくださるお客様。今まで、売り上げやノルマをこなすことしか考えておらず、お客様を「数字」、だと思っていた私の考え方や想いが変わった時でした。



武者さんの
会社は
コチラ!

ヤママツ武者呉服店

代表：武者 秀雄 氏
会員：武者 将由 氏 店長(村上支部)
事業内容：呉服・和装小物・婦人服・学生衣料品の販売・小売業
住所：村上市平林56番地
TEL：0254-66-5038
創業：昭和25年12月 従業員数：2人

★今月号のイチオシでは、武者呉服店さんの「夏振袖」を紹介しています！

会話にはとても刺激を受けています。経営について、自社についてしっかり考えたいと思い、第6期経営指針成文化と実践の会を受講することも決めました。

自分にしかできないこと、自社の長所伸ばしたい・見つけていきたいと思っています。

歴史に隠れたストーリーを訪問インタビュー

企業進化論

株式会社平八

Vol.90

株式会社平八

株式会社平八は、城下町高田の仲町に大正2年に魚屋として創業しました。仲町は古くから料亭が数多く並び、取引を行ってきました。そんな中で、引き出物のかまぼこの需要が非常に高く、業態を魚屋からかまぼこの製造販売本に絞つていくことになります。昔に比べると料亭や飲食店の数は減ってきていますが、ECサイト等オンラインの販売が可能になったことで、幅広いエリアに平八のかまぼこの届けることができています。

私は四代目として2000年に入社。それまでは新潟市の大手百貨店で外商を行っていました。家業の代表を務める父からSOSともどれる相談は何度も聞いていましたが、当時会社内でももつと上を目指せる状態だったこともあり、家業に入ることはあまり考えていませんでした。ある時実家に戻った際、平八の社員から「いつ戻つてくるんですか?」と相談をされます。この時に「ああ、平八は今本当に大変なんだな」と真剣に考えることになりました。実家に戻ることを決意しました。



③



①

②

④

「ほしい人」にかまぼこを
届け続ける会社に

経営指針と同友会
学び方を学ぶ

30名の会社は仕事の状況に比べて社員が多い

株式会社平八



代表取締役：横山亘氏
(上越支部)

店舗：平八蒲鉾店

【高田仲町店】上越市仲町3-2-20 TEL: 0120-643-346

【木田店】上越市木田3丁目8-48

事業内容：蒲鉾製造販売

創立：1913年 従業員数：20名

- ①② 商品「きくらげ板」
- ③ こだわりの石臼
- ④ 製造工場の様子
- ⑤ 社員さんとの集合写真
- ⑥ 取材時の横山亘さん
- ⑦ 店内の様子
- ⑧ ひとくち蒲鉾(左下)



く、規模を縮小する必要があり、私が会社に戻つて一番最初の仕事は社員のリストラでした。2018年に代表取締役に就任し、現在は製造・営業・事務員を含め20名となっています。

同友会へは2002年に入会。2006年に受講した経営指針を創る会（現経営指針成文化と実践の会）では、メンター（現サポート）から「横山さんは人の話を聴いていい」と言われ、多くのことに気づかされました。自分の考え方や自分の理念は、会社の本当の理念と合っているのか、そう考えることができ、作成した経営指針の表紙には【魂】の文字を入れ、自身が不安になつた時、悩んだ時に立ち返れる物にすることができました。

同友会は、学ぶことを学ぶことができる場所です。例会では、報告者の話を聞いて、グループ討論ではその感想を話し合うのではなく、それぞれの会社に置き換えて議論を行う。それぞれが自社について語り合うことで、お互いの話を深堀し、尊重し高めあうことができると思っています。

平八とかまぼこの未来 「名を残すこと、

「口ナ禍に入り、冠婚葬祭が行なうことがでなくなくなりました。これは一過性のもではなくなつてしましました。これは、今後も冠婚葬祭の全体数が大幅に回復することは考えていません。まさに現在がターニングポイントであり、今まで以上に【選ばれ続ける企業】にならなければいけません。今取り組んでいることは、かまぼこを健康食としてPRしていくことです。かまぼこは高たんぱくで低カロリーで、健康食品としては

ど真ん中の効果があると考えています。

「平八のかまぼこのこだわりは、製造過程です。石臼で練り、素材そのものの良さを生かした柔らかい風味や滑らかさ、きめ細かい食感が他にない強みになっています。



ホームページ・購入は
こちらから!

今月のイチオシ

村上発! 全国初となる新しい振袖!!



村上市で呉服店を経営するヤママツ武者

呉服店さんから、今までの感覚を覆す

新アイテム「夏振袖」のご紹介です!

振袖は、一般的には大人の未婚女性の第一礼装と言われ、成人式や結婚式で着用されており、所説ありますが江戸時代に誕生した文化と言われています。

振袖の晴れ舞台ともいえる成人式は、全国の自治体で開催時期が違います。県内でも時期はバラバラで、長岡市・佐渡市等多くの地域は8月に開催しています。

ヤママツ武者呉服店のある村上も成人式は8月に開催されており、女性は洋装が主流です。それは、暑いから。夏開催の成人式では、生地が厚い着物は当然暑いです。そのため、「振袖が着たかったけど着れなかった。」という声をよく聞きます。私はこんな思いをなくすために、“夏でも着れる振袖”の開発を行ってきました。

昨年販売を開始した【夏振袖】は、浴衣生地を使用することで一番の問題だった暑さを和らげることが可能となりました。また、選び抜いた生地は浴衣の夏らしさと振袖の品格や艶やかさを持つ理想的な物を使用しています。

夏振袖の一番のポイントは“2way仕様”。振袖として成人式で着用した後、袖を付け替えることで浴衣として着続けることができます。「成人式で着たつきり…」とならず、身近な機会で着続けることができるようになっています。

そして、浴衣生地を使うことで、価格もフルセット88,000円まで抑えることができました。一人でも多くの方に成人式で和装を着ていただぐ選択肢になればいいなと思っております。購入以外にも、38,000円で一週間のレンタルも行っています。通常の振袖と違い、急遽のレンタルでもご対応させていただきます。

成人式の振袖は、何年もかけて準備をして晴れ舞台を迎えます。「着てみたいけど…」とお悩みの方がいらっしゃいましたら、ぜひ【夏振袖】をご紹介ください。

ヤママツ武者呉服店 店長 武者 将由 氏（村上支部）記

ヤママツ武者呉服店

住所：村上市平林56番地

TEL：0254-66-5038

代表：武者秀雄氏

店長：武者将由氏（村上支部）

業務内容：呉服・和装小物・婦人服・学生衣料品の販売・小売業

創業：昭和25年12月

従業員数：2人

ANOTHER REPORT

例会や行事の報告など、情報共有の場としてフリーテーマで同友会の情報を発信します。

第8回関東甲信越経営者フォーラムin新潟 【集まれ!笑顔あふれる人の森】

6月4日、朱鷺メッセにて第8回関東甲信越青年経営者フォーラムin新潟が開催されました。

関東甲信越だけでなく、全国の若手経営者を中心に多くの参加者が朱鷺メッセとZoomより517名が参加されました。設営に関わった3名の方からの報告をご紹介いたします。



実行委員長
(株)大川屋製材所 代表取締役
菅原 保氏 (村上支部)

この度、実行委員長を仰せつかり、第8回関東甲信越青年経営者フォーラムin新潟を無事終えたこと厚く御礼申し上げます。当日のギリギリまで動員にご協力いただき、500名を超える仲間からご参加いただきました。これも、みなさまから支えられて成し得たことです。本当にありがとうございました。また、新潟メンバーをはじめ、実行委員会、そして携わっていたいたい仲間に本当に恵まれました。このご縁に感謝致します。本当にありがとうございました。

約1年前、実行委員長となり、ようやく今、胸を張って実行委員長と言えるようになりました。実行委員長を通じて自身と向き合い、

みんなと作り上げたからこのような分科会はここであるのだと自身の中で理解しました。人と深め合うことで、仲間になつたり、彼氏彼女になつたり、家族になつたりします。そして人が地域をつくり、会社をつくり、国をつくります。「仲間と出会い」「お互いが人として認め合い」「関わり」「切磋琢磨すること」が、関東甲信越青年経営者フォーラムの醍醐味だと感じました。

大変でしたが、サイコロでした! 本当にありがとうございましたーあつもりー!

第1分科会 室長
株式会社ヤマノイ 代表取締役
山ノ井 道夫 氏 (村上支部)

第一分科会では「未来へ繋ぐ」をテーマに分科会を行いました。当初、私は菅原実行委員長から座長の役をお願いされましたが、最終的には埼玉同友会の八島君に決まり私は室長になりました。今までの室長の役割は当日までの段取りやタイムキーパーなど行えばいいと思っていました。しかし、2月から始まつた実行委員会に参加をして、室長の役割は「報告者と座長と一緒に例会づくりをすること」と気づかされました。

報告者と座長だけで作るのではなく室長の立場からも様々な目線で伝えたり寄り添うことにより、更に内容がブラッシュアップされ、報告者の鎧を脱がすことができたと思いました。この3人が本気で腹を割って話すことでき、嬉しい報告ができ、当日の報告やグループ討論がいいものとなり、参加された方にとって

青年部会長
エフテクニクス株式会社 代表取締役
藤島 俊祐 氏 (新潟支部イースト地区)

一年がかりのフォーラムが終わりました。まずは参加された皆様設営に携わった実行委員会の皆さんへお礼申し上げます。

このフォーラムは新潟同友会と1都8県の各地青年部の仲間たちと共に、ほぼ一年がかりで作り上げてきました。自分自身、一番の課題は新潟県内の動員を伸ばせなかつたこと、一番の財産は県内外の多くの仲間を得たということです。この経験から、自分一人では何もできない、このことをより鮮明に意識させてもらいました。ただ、ひとつ事業を終えた後にここで終わりではなく、まず県内では、継続した青年部会活動の中で携わった皆が、それぞれ成長できる青年部会の組織や仕組み作り、県外では来年のin東京に繋ぐといつ大切な仕事を残っています。

プラスになる学びができたと思います。振り返ると、この5ヶ月間あつという間に時が過ぎましたがとても良い仲間といい時間を過ごすことができました。関東甲信越フォーラムのみんなと作り上げたからこのような分科会になつたのだと実感しております。主体的に関わることが自分や自社の成長はもちろん、相手の成長にも繋がるということをフォーラム全体を通して学びました。

INFORMATION

第50回 青年経営者全国交流会in兵庫 開催・お申込み受付開始のお知らせ

9月15・16日、第50回青年経営者全国交流会in兵庫が開催されます。【圧倒的な発想転換】をメインテーマに全国から青年経営者を中心に多くの経営者が集い、学び合います。分科会はテーマごとに20分科会に分かれています。各社の課題の解決やヒントに繋がる分科会が必ずあります。完全リアル開催となる青全交 in 兵庫で、自社を新たなステージに進める「発想転換」について考えてみませんか？

申し込み締め切りは8月31日までです。ぜひご参加をご検討ください。詳細は同送のリーフレットをご確認ください！お申込みをお待ちしております!!

第50回 青年経営者全国交流会in兵庫
われわれ青年経営者で次代に
誇れる豊かな世界を創ろう！
圧倒的な
発想転換
会費
23,000円
(宿泊費は別途)
日時
2022
9/15㈯-9/16㈰
開会13:00 閉会12:00
メイン会場 神戸ポートピアホテル
TEL:078-392-1111
分会場 アリストンホテル神戸
TEL:078-363-5568
主催 中小企業家同友会全国協議会
〒102-0074 東京都千代田区九段南4丁目7-16市ヶ谷KTCビル3F
TEL:03-5215-0877 FAX:03-5215-0878
http://www.doyu.jp
兵庫県中小企業家同友会
〒651-0087 兵庫県神戸市中央区御幸通6丁目1-20 GEETEX ASCENT BLDG 9F
TEL:078-241-1230 FAX:078-241-1333
http://www.h-yojo.doyu.jp
設営
新潟県観光物産(株)
1 つかもと さとし
塙本 里志
新潟県観光物産(株)
①取締役総務部長
②観光土産品の卸売・企画販売
③新潟支部ウエスト地区
④2022年3月17日 入会
いけ ひろかず
池 広和
新潟県観光物産(株)
①取締役新潟支店長
②観光土産品の卸売・企画販売
③新潟支部ウエスト地区
④2022年3月17日 入会
あらい すぐる
荒井 卓
新潟県観光物産(株)
①総務係長
②観光土産品の卸売・企画販売
③新潟支部ウエスト地区
④2022年3月17日 入会
さいとう ひろし
斎藤 寛
新潟県観光物産(株)
①営業課長
②観光土産品の卸売・企画販売
③新潟支部ウエスト地区
④2022年3月17日 入会
こやま うたこ
小山 詠子
(株)当世館
①営業部長
②テント倉庫、間仕切りカーテン、
屋外広告幕、木骨テント、各種式典
③燕支部
④2022年3月18日 入会
たかの ひろし
高野 浩
(株)山高建設
①代表取締役
②建設、建築、土木工事での重機
クレーンリース業
③新潟支部イースト地区
④2022年3月23日 入会

《新入会員紹介》

入会おめでとうございます。新しく入会された会員を紹介します。》



つかもと さとし
塙本 里志

新潟県観光物産(株)

- ①取締役総務部長
- ②観光土産品の卸売・企画販売
- ③新潟支部ウエスト地区
- ④2022年3月17日 入会



いけ ひろかず
池 広和

新潟県観光物産(株)

- ①取締役新潟支店長
- ②観光土産品の卸売・企画販売
- ③新潟支部ウエスト地区
- ④2022年3月17日 入会



あらい すぐる
荒井 卓

新潟県観光物産(株)

- ①総務係長
- ②観光土産品の卸売・企画販売
- ③新潟支部ウエスト地区
- ④2022年3月17日 入会



さいとう ひろし
斎藤 寛

新潟県観光物産(株)

- ①営業課長
- ②観光土産品の卸売・企画販売
- ③新潟支部ウエスト地区
- ④2022年3月17日 入会



こやま うたこ
小山 詠子

(株)当世館

- ①営業部長
- ②テント倉庫、間仕切りカーテン、
屋外広告幕、木骨テント、各種式典
- ③燕支部
- ④2022年3月18日 入会



たかの ひろし
高野 浩

(株)山高建設

- ①代表取締役
- ②建設、建築、土木工事での重機
クレーンリース業
- ③新潟支部イースト地区
- ④2022年3月23日 入会

DO YOU KNOW? にいがた

2022年8月1日号

編集後記

今期新潟支部広報委員に任命された宮崎淳司です。宜しくお願ひいたします。さて、5月に車で伊勢神宮まで行きました。10年振りに訪れたのですが、内宮が整備されて神々しさが増した空間をゆっくりお参りする事が出来ました。10年前は外宮で行った事業繁栄のご祈祷も今回は内宮で。周辺のお土産屋街も賑やかになっており、予定より長居してしまいました。往復約1,200kmの一人旅、たまにはこういう時間も良いですね。

新潟県中小企業家同友会 広報情報化委員会

住所：〒950-0926 新潟市中央区高志1-3-21
TEL : 025-287-0650 FAX : 025-383-6225
E-mail : info@niigata.doyu.jp
HP : <https://www.niigatadoyu.jp/>

額価250円（年間3,000円・送料別）
会員の購読料は会費に含まれます。

（有）わくら 取締役 宮崎淳司（新潟支部ウエスト地区） 記