

# DO YOU KNOW?

# にいがた



March 2021  
Vol.400

5

よい会社、よい経営者、よい経営環境を目指す



## INFORMATION

～新潟同友会ホームページを7年ぶりにリニューアル～

**新HPの大テーマとして掲げたのは「経営課題解決」と「情報発信」。**例会や全国大会等の各種行事で、自分・自社の課題を見つけ、委員会・部会で仲間との本音の切磋琢磨の中から解決していく。是非新HPで色々な組織を知ってヒントを掴んで下さい。

新しい取組として事務局員の皆さんのブログ発信も考えています。各社のPRページ等も出来たら良いですね。

今年度はVISION2022「あい、語り、共に生きる」のラストイヤーです。

皆様のよい会社づくりの一助になれば幸いです。

(新潟同友会HPリニューアル担当  
新潟支部（株）アルファ技研 代表取締役 柳徹記)

## DO YOU KNOW?にいがた

2021年5月1日号

新潟県中小企業家同友会  
広報情報化委員会

住所：〒950-0926 新潟市中央区高志1-3-21  
TEL：025-287-0650 FAX：025-383-6225  
E-mail：info@niigata.doyu.jp  
HP：http://niigata.doyu.jp

価格250円(年間3,000円・送料別)  
会員の購読料は会費に含まれます。

## 編集後記

新型コロナウイルスの感染拡大による緊急事態宣言が最初に発令されてから1年が過ぎました。私たちはこの未知のウイルスに翻弄されながらも、会社や共に働く社員とその家族を守るために様々な方策を講じてきました。未だにその猛威が衰えないコロナですが、私たちもこの1年間で急速に変革を遂げつつあります。直接会うことが出来なくても、より迅速に意思疎通が図れるオンラインへの対応にはじまり、ニューノーマルに合わせた新ビジネスの創出など、今まででは考えられなかつたものが続々と登場しました。今年の秋にはデジタル庁も創設され、企業のDX(デジタルトランスフォーメーション)が更に前進する1年になりそうです。

株式会社ジェーミックス 横山裕孝(上越支部) 記



- ①メンズパンツも豊富に取り揃う
- ②みんなで集合写真
- ③レディースも充実



く、またコロナ禍という事もあり店舗の営業時間も短縮しています。本当は店舗を閉めて、インターネット販売だけに注力しようかとも思いましたが、自分もスタッフも、店舗でお客様と話をして色々とコミュニケーションをとるのが楽しくてやつてきたので、それを見失してしまったのは嫌だなと思い、営業を続けています。どつつかずになつているかもしれません、コロナが落ち着いたら店舗も完全復活させたいと思っています。店舗はただ単に商品を売るだけの場所ではなく、人と人を繋ぐ場であり、スタッフとお客様、お客様同士の憩いの場になる空間にしていきたいです。また、地域の皆さんと繋がっていける場、情報発信の場として、交流のイベントもやっていきたいと思っています。

#### 夢に向かう経営指針

取り扱っている商品以外にファッショニヤシのオリジナルブランドを立ち上げ、もう一つの柱としてやつていきたいというのが、私の夢です。アパレルや雑貨等を販売していますが、もう少し精査して、トガリというか強くなれる部分を伸ばしてやつていきたいと思っています。

昨年のコロナで売上が落ちてきて、私の想いや経営理念、向いていく方向をスタッフに示せていないと感じていました。弟が亡くなつてから今まで無我夢中でやってきましたが、経営者としては何も勉強できませんでした。コロナ禍がすごく考えるきっかけとなり、諸橋さん（有）新潟ワーネクスティーシヨン、代表取締役／新潟支部サウス地区）に紹介され、同友会に入会し第4期経営指針成文化と実践の会を受講させてもらつていて、自分が考えている事が、言葉だけで中身



#### 有限会社ファッショニヤシ

取締役：林 健太郎 氏  
業務内容：衣類品および雑貨の販売  
住 所：新潟市秋葉区さつき野1-4-4  
TEL：0250-25-1717  
創 業：1948年5月  
設 立：1991年3月  
従業員数：7名（パート含む）



実店舗だけでなく楽天市場など  
インターネット販売も行っている

が伴つていないなど、考えられるようになつてきました。今回受講することで、今後インターネット販売の状況が悪くなつたとしても、立て直せる力を持つようしないで、弟が亡くなつたショックと同時に仕事に対する焦りと不安でいっぱいになりました。当時の売上の大半がインターネット販売で成り立つていましたが、自分はパソコンで工場で入社しました。今思うとかなり甘い気持ちで入社しました（苦笑）。入社後私は実店舗での販売、弟はインターネット販売で役割分担をしていました。

## わたしの夢 自社ブランドを立ち上げ 挑戦したい。



**PROFILE**  
林 健太郎さん  
有限会社ファッショニヤシ 取締役



#### ターニングポイント・現在の想い

私が入社して1年ちょっとと経つ頃、弟が突然亡くなつてしましました。突然の出来事で、弟が亡くなつたショックと同時に仕事に対する焦りと不安でいっぱいになりました。当時の売上の大半がインターネット販売で成り立つっていましたが、自分はパソコンで工場で入社しました。今思うとかなり甘い気持ちで入社しました（苦笑）。入社後私は実店舗での販売、弟はインターネット販売で役割分担をしていました。

#### ファッショニヤシと私

ジーンズを中心としたアパレルと雑貨を、実店舗とECサイト（楽天、ヤフーモール等に出店）で販売しております。1948年に

創業、祖父が旧村松町でスーツ販売を始めました。そして2010年に現在の秋葉区さつき野に移転しております。

私は以前大手ジーンズショップに勤めていました。当時長野県の小諸にある店舗で働いていたのですが、長男があと少しで小学校に上がる時に他県への転勤の話があり、落ち

着いて子供を見られるような環境にしたいなどということで退社し帰郷。2010年に会社に入社しました。今思うとかなり甘い気持ちで入社しました（苦笑）。入社後私は実店舗での販売、弟はインターネット販売で役割分担をしていました。

# 企業進化論

とんかつ久兵衛

Vol.78

新潟、新発田市での開業

2015年12月、新発田市中曾根町に「とんかつ久兵衛」を開業しました。大阪出身でグラフィックデザイナーをしていた私は、和歌山で大手飲食店グループに勤めていた現代表と結婚。和歌山で経理の仕事をしていた時、夫の両親の体調を考慮し、実家のある新発田市へ。複数の店舗の立ち上げに関わってきた夫は「自分の店を出したい」という想いから創業を決意します。20年以上土地元から離れていた夫とお互い土地勘がない中で、2年間ほど準備期間を経て、お店をオープンすることができました。

二人で協力しながら経営を行い、同友会や対外的なことは、主に私が参加しています。その他、店舗で働く3名程のパートさんの5人で日々切り盛りしています。住宅地で、ファミリー層・年配の方が多い地域のおかげか、コロナ禍の影響は大きくはなく、感染対策をしながら営業を続けています。

## 課題と仕組み

開業から5年が経過した中で、最も課題となつたのがベテランスタッフの確保でした

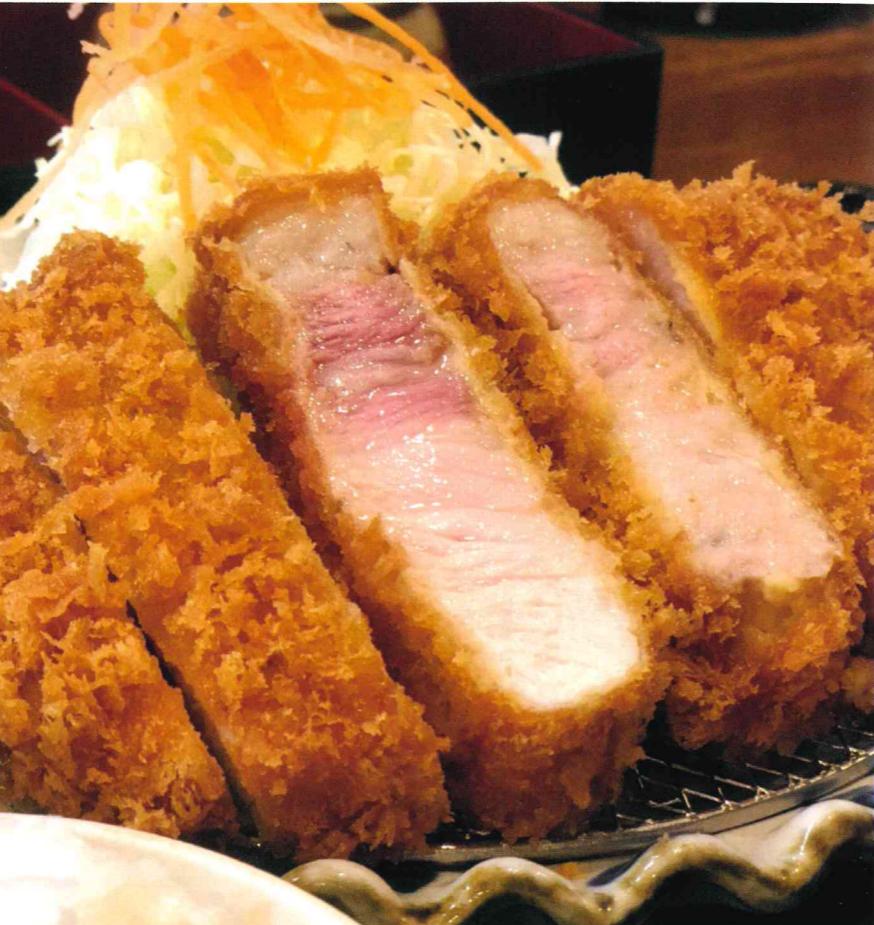
た。地域としては、主婦や学生など、人手が全くいないというわけではないのですが、ベテランスタッフが少なく、その育成や環境づくりが課題です。

**お客様も、従業員も、いつ来ても、ありふれた幸せを感じる場所に。**

パートスタッフの採用については、スタッフのLINEグループを作成しています。子育ての事情などで辞めるスタッフも任意でグループに残つてもらい、「日々に食べたい」と感じる懐かしい味」を提供すること。そのためには、お客様を大切にし、従業員が楽しく働ける環境でなくてはなりません。日々の何気ない会話や、LINEなどSNSでの繋がりを通じて「ミニユニケーションをとり、できるだけ同僚のような関係を築きたい。そして、厳格な雰囲気のある代表が締めるところは締める。その雰囲気が、きっとお客様にも届き、店内の居心地が良くなると思っています。

そして、「誰でも」がそう思うためには、工夫が必要です。例えば、我が家の中の子供たちには、生まれながらに障がいがあります。子育てをしている時、外食をするのに苦労することが多々ありました。「他のお客様の迷惑になつてしまふのではないか」と考えていたからです。

とんかつ久兵衛は、誰でも気兼ねなく利用できるお店です。小さな店舗ですが、事情を連絡いただければ、優先して奥のお座敷へ



ご案内させていただく等、ご対応させていただきます。

ちなみに、その障がいを持つ息子も、時折スタッフとして働いています。お客様も、スタッフも、全員がなんてことのない幸せを得られるお店であり続けたいと思います。

とんかつ久兵衛

会員 員:渋谷知子 氏(新発田支部)  
代 表:渋谷哲朗 氏  
住 所:新発田市中曾根長1-3-11  
T E L:0254-28-1052  
業務内容:とんかつ屋



# ANOTHER REPORT

例会や行事の報告など、情報共有の場としてフリーテーマで同友会の情報を発信します。

## 【活動報告レポート】 女性部会雪つばき座談会 オンライン企業訪問

2月12日、女性部会の開催するオンライン企業訪問例会が開催されました。訪問企業は、新発田支部の特定非営利法人新発田市手をつなぐ育成会。理事長の籠島由美子さんに、Zoomでお話を伺いました。報告タイトルは「あなたは、つらい時、誰に助けてもらいましたか?」です。

オンラインでの報告ではございましたが、籠島さんの想いや現状がしっかりと伝わり、内容の非常に濃い例会となりました。今号では、参加された3名の感想をご紹介します。



株式会社サマンサハート  
代表取締役 高橋真由美氏

今回オンライン企業訪問例会に參加しました。私が報告者の籠島さんに、めちゃめちゃ、感情移入できたのは、仕事への理解をしてくださっている周りの方々を尊敬しているところと、丁寧にお話してくださいました、「お金がなくて苦しい」と大変ございました。

苦労をされた時期のお話でした。私は同友会に入るまでいわゆる「自己中」で、「相手を思いやる」というスタンスを持つのに苦労しました。その部分をしっかりと力タチにしている籠島さんの生き様にすごく共感しました。

ノーティス株式会社  
児童発達支援管理責任者 園田明日香氏

NPO法人格に福祉事業。元々は親の会としてのスタートであつても、法人となれば多くの課題が発生するのと同時に、資金繰りが苦しくなると立場的にも非常に苦しむ思いをされてきたということが伝わってきました。

元々の発足意図からぶれることのない経営を続けることで、窮地を越えた後には新事業所の落成や、事業の拡大、車両の増強と、吹き直した順風をしっかりと取り込み事業を開拓されていくと感じました。

どんな逆風であつても、協力してくれる社員さんと、常に自分の味方として耳を傾けて力添えてくれる家族の存在は極めて大きいと思いながら拝聴させていただきました。

雪つばき座談会に参加して、籠島さんのこれまでの苦労と、この事業がどれだけ重要な仕事なのかを知る事ができました。特に本音トークで、資金繰りや社員の雇用を守るために経営者全員が苦労した話は、私も含め一度は通過する道であると実感しました。大変な時、支えてくれたのは家族や社員。一人で悩まず、人に話をし、聞いてもらう事で解決策が見えてくる。今もコロナで大打撃を受けている方も多いと思いますが、貴方に降つてくる問題は、解決できる問題です。一人で悩まないでください。頼れる人に相談しましょう!

企業の商品やサービスなどをピックアップ!

## 今月のイチオシ

### 【表彰企業紹介!】

### 有限会社鈴文 経済産業省 PSアワード受賞!



表彰式の様子



PSアワードのタペストリー

※①経済産業省が2007年にスタートした、製品への安全活動(安全性をどのように高めているか)を評価し、表彰する取り組み。公募を行い、書類・面談・現場の審査を行い評価される。

今年度は大企業部門ではパナソニックや(株)コロナ、ネットモール運営事業者部門では(株)メルカリ等が表彰される中、中小企業部門の3社のうち2社が新潟の企業となった。



有限会社 鈴文

住所:三条市一ノ門1丁目10-43-5  
TEL:0256-32-1610  
代表取締役 鈴木一氏  
業務内容:金物製造業