

新潟県中小企業家同友会

DO YOU KNOW?

にいがた



February 2023
Vol.420

2

よい会社、よい経営者、よい経営環境を目指す

私の生き方

【有限会社Mercy 代表取締役】
長尾 恵 氏 新潟支部ウエスト地区



「貴方に出会えてよかった」と
言われるような経営を!



PROFILE

長尾 恵さん

有限会社 Mercy 代表取締役

私が経営者になるまで

私は新潟市中央区下町に生まれ、高校入学後に「この勉強は私にとって将来なんの役に立つのか?」と考えるようになり、高校を中退。17歳でも雇ってくれたエステ業界に飛び込みます。

最初は覚えることが一杯でしたが、仕事を進めていく中でお客様の悩みが改善され、笑顔を見ながら「この業界で極めよう」と考え始めました。

エステを知れば知るほど学びたい欲が増していきエステの学校に通う為に夜はスナックで働いて学費を稼いでいました。素敵な出会いもあり20歳で結婚。しかし、結婚3か月目にして旦那様は不慮の事故で亡くなり未亡人となりました。色んな事を考えましたが、やりたいことも多く「こんな所でよくよするのには亡くなった彼にも良くない瞬間を大切に生きていこう」と考え様々な事にチャレンジしていこうと決意することができました。

23歳から個人事業主となっていました。24歳の時にエステ会社の雇われ社長に店長候補として誘われ入社し、その3か月後に社長が失踪。私はその会社を出資者から買い取ることにしますが、実はその会社には販売済みで未使用の数千万円規模の回数券チケットがあり、その売上金が残っていないことや、各種支払いが滞納されていたのです。知らぬ存せぬを責めることもできませんでした。が、お客様一人ひとりに事情を説明し、多くのお客様に納得していただき、自らエステ施術を行いながら対応をさせてもらいました。対応を進める中で経営者としての覚悟も決まり、その他さまざまなトラブルを経験しながらもなんとか経営を進めてこれています。



古町にオープンした「生 うーぶー」



Mercy × ANA
ホテルでゆっくりトータルケア

平日12:00～18:00 [施術120分]
¥29,700 (税込)

新たなトラブルから再びスナックへ 同友会と出会う

ようやく事業もひと段落してきた頃、子供を授かりますが相手男性と折り合いがつかず、シングルマザーとして出産を迎えます。さらに新たな金銭トラブルに遭ってしまつたことから、30歳で度やめていたスナックを35歳で改めて始める事になります。

昼夜働く事が続いた中、何とか借金を返す目途が経ち始めた37歳の時、今まで定期健康診断では見つからなかつた乳癌(レベル4)が病院を変えたことがきっかけで見つかります。未病について勉強する機会を与えられ、現在も癌と向き合いつつながら「生かされている」ことを感じています。

42歳、スナックで働いていた頃のお客様の(B、M.Yさん)とのご縁の中で同友会を知り入会する事になります。最初は何をすればいいの?とよくわかつていませんでした。しかし、Kさんに誘われて参加した青年部会での関りがきっかけになり、青年部会卒業後も新潟支部で地区長になるなど活動に繋がってきました。

美容室の一角を借りていたヤドカリ生活から新潟駅前にエステサロンを出店、新たなスタートを切つた途端、コロナ禍が訪れます。青年部会のメンバーが奥さんの為にエステ券を購入してくれたり、サポートをしてくれた事にとっても感謝しています。

コロナ禍で見えてきた課題と 新たな挑戦、そして夢

コロナ禍になり仕事を失つた多くの女性の声を聴き、以前から取組んできた女性が手に職をつける事、また美顔痩身脱毛等のエステの習得化粧品販売の力を入れていき、女性の自立を応援するスクールを立ち上げたいと考えるよう

になりました。

女性特有の悩みをサポートする商品との出逢いを通じて海外の商品を扱う代理店契約をし、販売、性の相談窓口を兼ねて2022年11月古町にスナックをオープンし新たな挑戦を始めます。

そして、同友会の障がい福祉研究部会の活動等を通じて、障がいの雇用や障がいの者に性に対する悩みを解決サポートをしていきたいと考えているようになりました。その為には自分人だけでは解決できないので、地域行政等の連携が必要と感じています。

これからも経営理念の愛情と感動を与えてリッチで美しく健康で幸せな毎日を大好きな家族や友達と過ごすその実現を目指し、幸せを共有できる人達と一緒に楽しく目指していきたいと思ひます。

★2月16日の新発田支部例会にてここでは書ききれなかつた「地域貢献」についてご報告いただきます。ぜひご参加ください！



長尾さんの
会社は
こちら!

有限会社Mercy

代表取締役：長尾 恵氏(新潟支部ウエスト地区)
事業内容：エステティック、化粧品開発販売、飲食店
住所：新潟市西区寺地1130-26
TEL：025-211-8302 HP：https://mercy.base.ec/
店舗：Mercy(市内4店、新発田1店)
スナック 生うぶ〜 古町8番町
従業員数(全体)：エステ5名(外注含む) スナック12名

歴史に隠れたストーリーを
訪問インタビュー

企業進化論

上越トヨ一
住器株式会社

Vol.95

意志の継承

1967年に父が独立し、有限会社鷺沢ガラス店を創業。上越トヨ一住器(株)は、1985年にトヨ一サッシ株式会社(現在の(株)LIXIL)のフランチャイズ企業として設立し、(有)鷺沢ガラス店のグループ企業となりました。それまでは公共のガラス工事や住宅サッシを担っていた会社でしたが、フランチャイズ加盟により住宅の大部分を自社で携わることができるようになりました。

また、職人上がりの父の影響もあり、同業他社と比較すると社内に職人が多く、納材だけでなくガラス・サッシ・エクステリアからバスルーム・キッチン・トイレまで自社職人施工が我が社の強みです。

私は幼い頃から5歳年上の兄と共に仕事の手伝いに関わり、自然といつか父の仕事をするのを夢見ていました。

高校卒業後の進学時期になり、将来兄と共に家業をしたいと伝えたところ、父からは兄弟で仕事をするのを反対されます。私は兄に確認したところ『何も問題ない、一緒にやればいい』と優しく答えてくれました。家族で

意志を継承し、夢の実現へ

『縁ある全ての人を幸せにする』

の話合いの結果、出た条件が進学ではなく就職して修行することでした。兄は大学卒業から修行先で経営を学び、私は職人として東京の企業に5年間修業しました。



上越トヨ一住器 株式会社

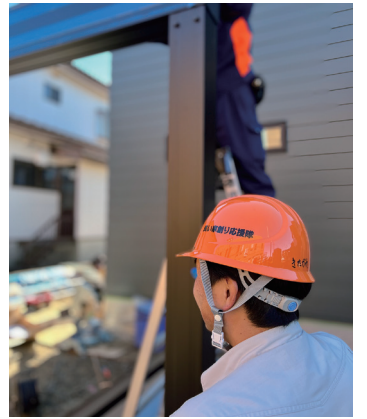
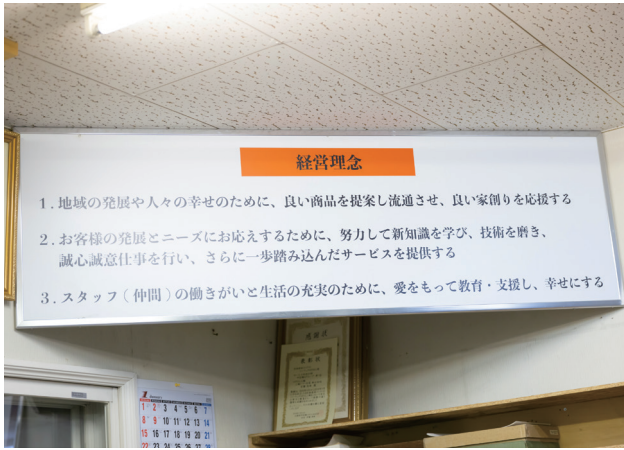
代表取締役：鷺澤 雅皇 氏(上越支部)

住 所：妙高市錦町1-8-5

電 話 番 号：0255-73-8134

事 業 内 容：建築資材販売、施工

従 業 員 数：16名 HP：<http://www.lixil-madolier.jp/5000126/>



兄より一年早く私の方が早く家業に戻ると、社内の雰囲気は最悪と呼べるものでした。スタッフの声を聞いて会社を良くしたいと、社長抜きの懇親会を開催すると、どんどん出てくる社長の悪口。職人上がりの父はいわゆるワンマン経営、業績はよかつたものの、そこに対するスタッフの不満が溜まっていました。後継者という立場の私への風当たりも強いもので、「これは結果をだして認めてもらうしかない」と職人ではなく営業として必死に新規受注、そして継続受注を頂き、トップセールスであり続けました。

兄も入社し、徐々に社内の雰囲気はよくなっていくことを感じました。鷺澤グループの父が会長となり兄が代表に就任。私は取締役ナンバー2として兄を、会社を支えていく覚悟を持って行いました。

夢の実現

私の夢は、「縁ある全ての人を幸せにする」ことです。父や生前兄にも笑われたことで、私は今まで縁ある全ての方々のおかげ様で、今本当に幸せ者です。だからこそ夢を実現出来ると確信しております。

そのためにはまず、スタッフみんなに幸せになってもらうためには、会社が安心できる経営状態であることが不可欠です。そして、それぞれが充実したプライベートを過ごせることが幸せに繋がります。そして、それはお客様や地域の幸せにも繋がります。

自社が幸せなだけでは永続経営100年企業にはなれません。そのための私のもう一つ

の夢が、上越・妙高に「ミニシティタウン」を創ることです。お互いが助け合い、多種多様な企業がコラボを行って地域を幸せにしていけることが、中小企業がこの生き残り残っていくために必要なことだと考えています。

私が同友会に入会したのは、夢を実現するためにそれぞれの分野のプロ経営者との出会いを求め、そして「勤勉と経営への真剣さ」に惹かれたからです。同じ地域にある魅力的な企業と共に、幸せ溢れる地域にしていきたいと考えています。ぜひ今後とも仲間として、パートナーとしてご協力ご指導ご鞭撻頂きますようお願い致します。

企業の未来

社員の平均年齢が40代に突入し、若い人材の確保が目下の課題となっています。設定した中期ビジョンを毎年チェックし、更に2年に1度更新し、「ここで働きたい」と思える会社へ本社や店舗のビジュアル面の改装の計画、SNSでの情報発信だけでなく実店舗の強化、より働きやすい環境の実現(福利厚生、スタッフが利用できる顧問弁護士契約等)に向け取り組んでいきます。

将来的には「家業」から「企業」として親族外から取締役を担ってくれる人材を育て上げ、更に言えば自社に留まらず、独立やグループ会社として会社の社長になってくれる人材を創り、それを支持・サポートできる企業に私の代で実現させます。

「縁ある全ての人を幸せにする」これが私の夢であり信念です。

企業の商品やサービスなどをピックアップ!

今月のイチオシ

事業部を法人化! (株)テクノナガイ ソラーレ設立!



新潟支部 (株)テクノナガイ(長井裕三氏 新潟支部イースト地区)が、同社のスマートエネルギー事業部を分社化し、「(株)テクノナガイ ソラーレ」として設立しました。「ソラーレ」とは、イタリア語で太陽を意味し、太陽光発電の事業内容から名づけられました。新潟市東区中野山の新社屋は、明るく現代的な「ここで働きたい」と社員さんのモチベーションが上がるようなオフィスになっています。

これで、(株)テクノナガイが大本になる「NGIホールディングス」は、ソラーレ・(株)ゆい工房の3社がグループ会社となりました。「違うビジネスモデルを持つ事業部に対し、1社では偏った、あるいは折衷案のような取り決めを創らざる得ない場合があり、それを改善することが一つの目的だった」と長井さんは話します。

新たな企業として、グループ各社を引っ張っていく存在になること、3年で10名の増員を行い、20名規模の会社に拡大していく野望を語りました。

『太陽光発電』をご検討の方は、ぜひ(株)テクノナガイ ソラーレへお問い合わせください!



(株)テクノナガイソラーレ

住所：新潟市東区中野山4丁目16番17号
TEL：025-250-1443
代表取締役：長井 裕三 氏(新潟支部イースト地区)
業務内容：スマートエネルギー事業

ANOTHER REPORT

例会や行事の報告など、情報共有の場としてフリーテーマで同友会の情報を発信します。

新潟同友会活動レポート 新潟支部12月例会 「2023年同友会の活用術」

12月21日(水)に新潟支部12月例会が開催されました。

テーマは「同友会の活用」。2022年に入会し、同友会で様々な活動に参加した報告者が、「自身が同友会をどのように活用しているか」を振り返り、自身・自社への影響、考え方などを共有していただきました。報告者2名、座長室長の計4名の感想を紹介します。

※予定では久出州フル氏(有限会社アクロ
ストレーディング 代表取締役 新潟支部)
にもご報告をいただく予定でしたが、当日ま
で続いた大雪の大渋滞の影響から2名の報告
となりました。

報告者 株式会社Creative.LAB
代表取締役 中村 修吾氏
(新潟支部セントラル地区)

この度はこのような報告の機会いただき誠に感謝申し上げます。プレ報告を含めて皆さんからの感想やご意見いただけた事ありがたかったです。そして、初めて例会の設営に関わり、本当多くの方の協力の上で成り立っているんだと驚きました。

入会して数か月たちましたが、どうしても弊社の業種的にイメージし辛い事もあり、皆さんの前で話せる機会を頂けて少しでもわかつていただけたかと思えました。登壇するまでに色々思い返して、同友会に入ってから色々刺激や学びを貰えて来たんだと再認識できました。

少しでも皆さんに刺激を返せるように、またこのような機会いただけるよう頑張ります。よろしくお願いたします。



会場



報告の様子

報告者 株式会社はるかぜツアー
代表取締役 鹿島 隆一氏
(新潟支部ウエスト地区)

この度は新潟支部例会報告者という貴重な経験をさせていただき、ありがとうございます。私の同友会への想いは感謝しかありません。今までできなかった仲間作りや得られなかった字びをはじめ、私が苦手としていたことを経験させてもらえる場所は同友会しかなく、同友会で練習させてもらっている感謝です。

良いと思ったことは積極的に自社に取り入れていきたいと思えます。ありがとうございます！

座長 有限会社笹山モーターズ
代表取締役 寺尾 俊幸氏
(新潟支部イースト地区)

今回は大雪の中、例会開催できた事、ご協力いただいた皆様に感謝します。また、ルフルさんが参加できなかったのは残念でしたが、ご無事でなによりでした。報告者の中村さんと鹿島さんのお話は、これからの同友会や地域に求められている事が見えてきたと思います。お二人の様な若い経営者が増えていけば、主要都市に行かなくても、より魅力ある新潟に変化し、生活の拠点になりえるのではないのでしょうか。生きる事を活用する「生活」の拠点を創造するのが経営者の役目だと気が付かせ貰った例会となりました。大変ありがとうございました。

室長 荘司司法書士事務所
司法書士 荘司 忠氏
(新潟支部イースト地区)

私自身、例会への参加があまり出来ていなかった中で、寺尾座長からお話を頂き、初めての室長を務めさせていただきました。皆様の前で話すことに緊張し、設営では板書について至らない点もあり、平川支部長から指摘も頂きました。例会の準備、報告者の報告、討論を通して、新しい気づきや反省点もあり、また、他社の従業員の関係などを聞き、自身が独りよがりの考え方になっているのではと、ハツとすることもありました。室長として参加させていただき刺激を受けました。ありがとうございます。



(左から)室長 荘司氏、座長 寺尾氏、報告者 鹿島氏、中村氏

INFORMATION

長野全研 第53回中小企業問題全国研究集会 in長野のお知らせ!

2023年3月2・3日(木・金)に、中小企業家問題全国研究集会がお隣、長野県で開催されます!リアル会場では12の分科会が開催され、オンラインでも4つの分科会が開催されます。その中には、自社の経営のヒントになる分科会や、大きなきっかけになるグループ討論での出会いがあるかもしれません。

全国から熱い経営者たちがこぞって長野を訪れます。全国大会が隣県で開催される大チャンスです。当日は新潟からバスツアーも予定していますのでぜひご検討ください。(一部パーキングエリアでの乗車希望を確認しております。ご希望のある方はお早めにお申し込みください。)

みんなで長野へ行きましょう! お申し込みは事務局またはe.doyuへお願いいたします。

第53回中小企業問題全国研究集会 in 長野

この瞬間が未来をつくる
地域が変われば日本が変わる

2023年 3/2 木 - 3 金
開会 13:00 閉会 12:00

主催 中小企業家同友会全国協議会
〒107-0032 東京都千代田区日本橋3-9-13
TEL: 03-5562-9232

協賛 長野県中小企業家同友会
〒260-0155 長野県長野市北2-10-1
長野大学学生課まで TEL: 026-268-0121
TEL: 026-268-0076

分科会
リアル参加 (11~12日開催) 13,000円
※長野県在住の個人参加者は長野県会費 5,000円
※長野県以外からの参加者は別途参加費がかかります。
オンライン参加 (15~16日開催) 8,000円
※長野県以外からの参加者は別途参加費がかかります。
※参加費には会場費・交通費は含まれません。

会場
ホテルメトロポリタン長野
〒380-0824 長野県長野市南石堂町1346
2F 長野駅ビル内
TEL: 026-291-7000

分科会会場 ホテル麗北館
〒108-8355 東京都港区赤坂2-1-1
TEL: 03-5562-9232

《新入会員紹介》

入会おめでとうございます。新しく入会された会員を紹介します。

①役職 ②業務内容 ③支部 ④入会日



なんば としたか

難波 駿孝

新共自動車整備

- ①代表
- ②自動車販売、修理、カスタム
- ③村上支部
- ④2022年6月23日 入会



くです るふる

久出洲 ルフル

(有)アクロストレーディング

- ①代表取締役
- ②中古車を販売している他、自社整備工場で整備・修理等を行っています。
- ③新潟支部 ウェスト地区
- ④2022年6月27日 入会



いまがわ ちかこ

今川 千賀子

スナック花園

- ①代表
- ②スナック
- ③上越支部
- ④2022年6月29日 入会



たしろ やすひろ

田代 康浩

富士印刷(株)

- ①総務部長
- ②事務用・商業及びパッケージの印刷製造と企画デザインの製作
- ③燕支部
- ④2022年7月27日 入会



さがみ むつみ

佐上 睦

(株)World Beauty

- ①エステティシャン
- ②美容業
- ③新潟支部 セントラル地区
- ④2022年8月24日 入会



みさわ りか

三澤 里香

(株)World Beauty

- ①ネイリスト
- ②ネイルサロン
- ③新潟支部 セントラル地区
- ④2022年8月24日 入会

DO YOU KNOW? にいがた

2023年2月1日号

新潟県中小企業家同友会 広報情報化委員会

住所: 〒950-0926 新潟市中央区高志1-3-21
TEL: 025-287-0650 FAX: 025-383-6225
E-mail: info@niigata.doyu.jp
HP: <https://www.niigatadoyu.jp/>

頒価250円(年間3,000円・送料別)
会員の購読料は会費に含まれます。

編集後記

この度広報委員会担当として12月号のルフルさん、2月号は長尾さんの取材を担当させていただきました。取材をする中でやはり会社に訪問する事で新たな会員さんの人柄や一面が見えたり、会社の雰囲気を知る事が出来、企業訪問の大切さ、を改めて感じる事が出来ました。次年度は新しいポジションで企業訪問を沢山行いたいと思います。

すみれ建装(株) 代表取締役 平川幸男(新潟支部 セントラル地区) 記